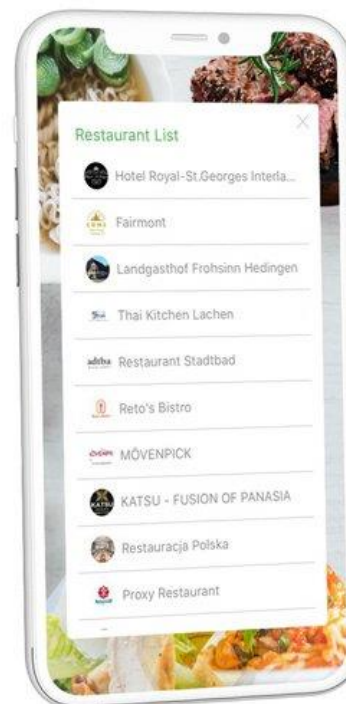


Conviértete en socio de

VISY^T®



Plan de compensación

VISYT pasa el **72%** de las ventas y lo distribuye a todos los socios.

Esta parte se paga al **100%**.

El socio que refiere a VISYT recibe el **60%** de la parte.

Cada socio adicional recibe el **10%** del importe del pago:

Todo se paga mensualmente durante el tiempo que dure la suscripción.



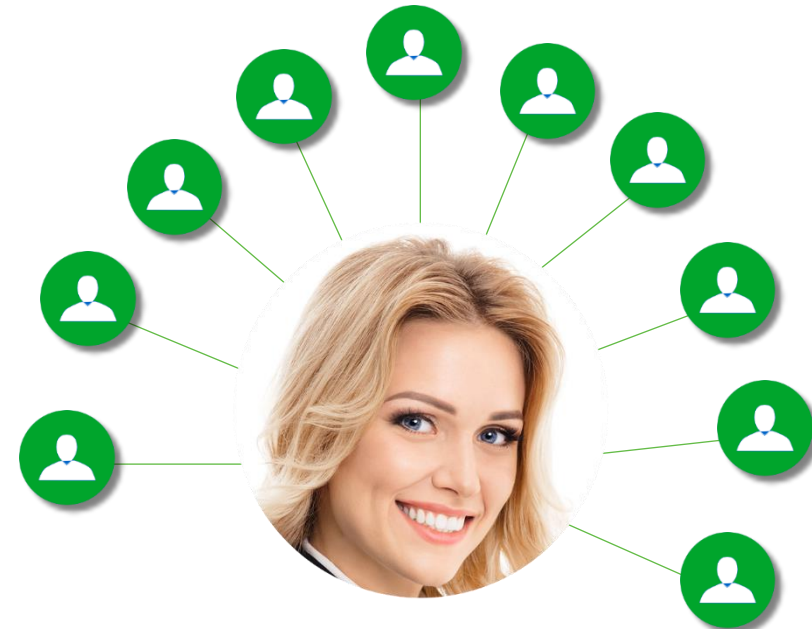
EJEMPLO CÁLCULO DE Colocación directa

Si convences a 10 restaurantes que usen el servicio de VISYT.

Obtendrá en una base mensual
 $10 \times \$/\text{€ } 11.85 = \$/\text{€ } 118.50$

o

$10 \times \$/\text{€ } 15.00 = \$/\text{€ } 150.00$
con suscripciones premium



10 restaurantes

Usted recibe **$\$/\text{€ } 150.00$ cada mes**
para la suscripción premium
(siempre y cuando los restaurantes están usando VISYT)

EJEMPLO DE CÁLCULO Red

Ejemplo: Cada socio recluta 10 socios.

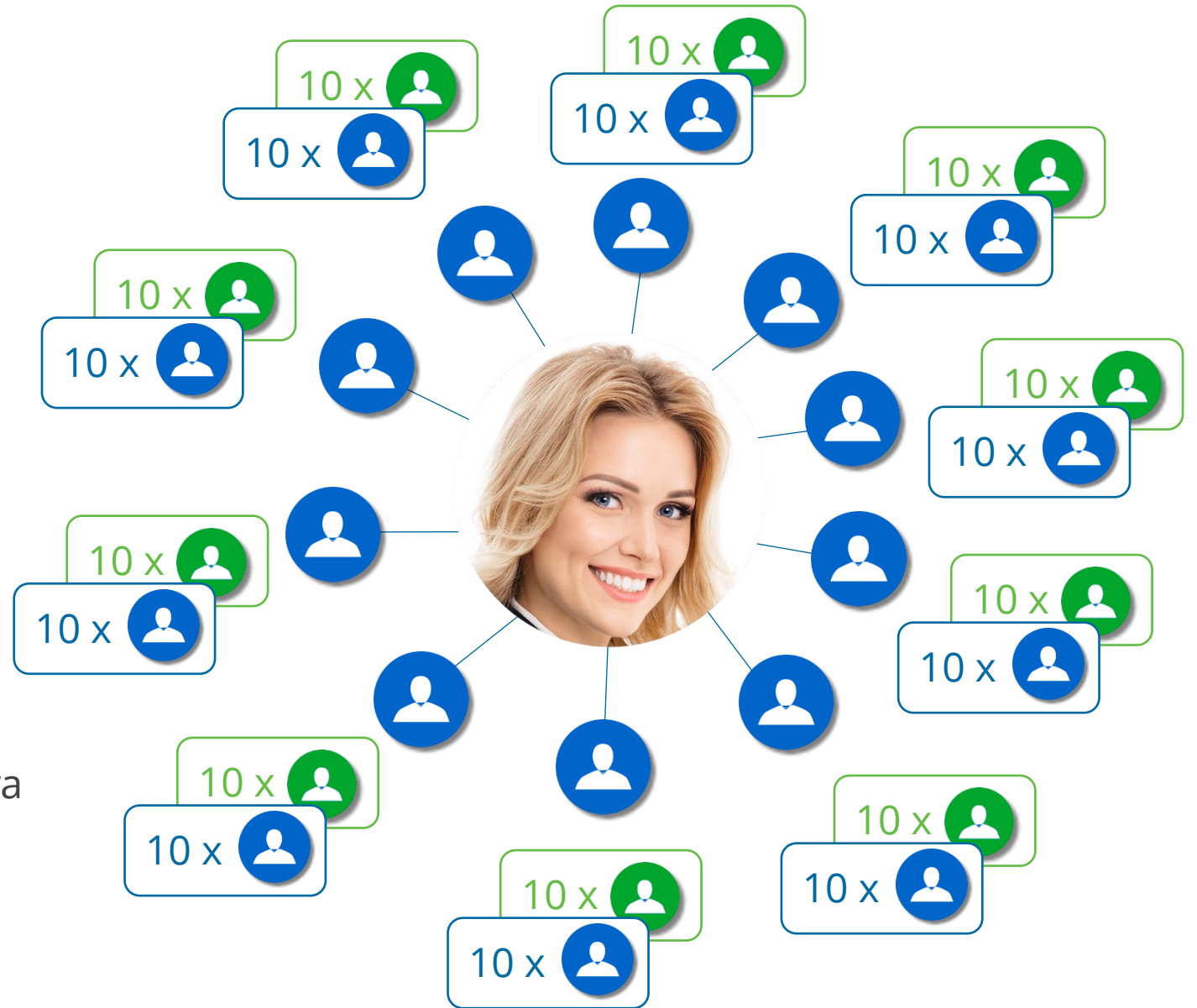
Cada socio vende 10 veces el servicio de VISYT.

Eso es **10x10x10 = 1000** Servicios VISYT

Usted recibe **\$/€ 2.00** dólares por cada suscripción (o **\$/€ 2.50** dólares por el servicio premium)

Eso es **1,000 x \$/€ 2.00 = \$ 2,000.00**
(1000 x **\$/€ 2.50 = \$/€ 2,500** para el servicio premium)

Recibirás **\$ 2,000 cada mes**, o **\$ 2,500** para las suscripciones premium, mientras los restaurantes utilicen VISYT.



EJEMPLO DE CÁLCULO

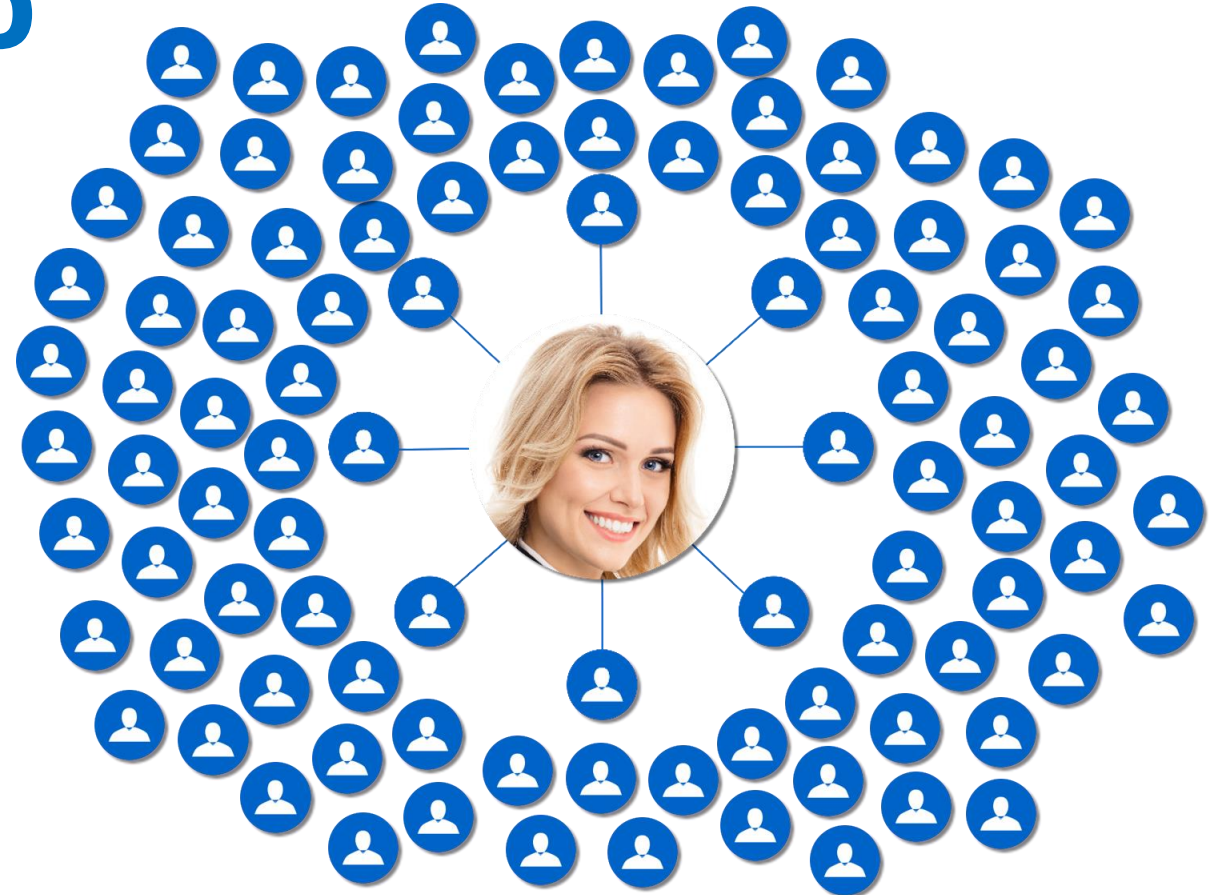
Este ejemplo es sólo un ejemplo de cálculo y no se logrará en la realidad, porque no todos los socios tienen el mismo número de nuevos socios o clientes.

Sin embargo, el número de socios y clientes que un socio puede reclutar por sí mismo no está limitado, por lo que puede haber más de 10 clientes y más de 10 socios. También habrá socios que sólo recluten un nuevo socio o que no hagan nada en absoluto.

Sin embargo, el ejemplo de cálculo es factible, porque se reclutan continuamente clientes y nuevos socios.

Encontrar 10 clientes y 10 socios en un plazo de 12 meses puede lograrse a tiempo parcial. Un socio ayuda a sus nuevos socios a reclutar a los primeros clientes y a otros socios hasta que él mismo pueda hacerlo y pueda ayudar a sus socios.

Esto multiplica su propio rendimiento y construye un equipo exitoso



BENEFICIOS

Marketing de referencia

- 1.Registrarse en línea
 - 2.Recomendar VISYT
- **No hay honorarios**
no hay costos ocultos
 - **No hay un volumen mínimo de ventas**
 - **No hay presión, tú eres el Jefe**
 - **Su propio sitio web**
 - **Buena posibilidad de ganancias ocasionales**



What's next?

Envíe el documento pdf o Word del menú de su restaurante favorito a mail@visyt.me.

Recibirás su **código VISYT** y ...sus credenciales para **su respaldo**.

Puedes mostrarle al gerente del restaurante **cómo funciona VISYT** y tendrán un mejor conocimiento/experiencia al respecto.

¡Esto es gratis! Nos gustaría hacer todo para ti, para conseguir tus primeros clientes.



Escanea este ejemplo aquí!



BENEFITS

... para **Restaurantes/Bares/Take-Aways**

- Fácil captura del menú
- Los idiomas extranjeros no son un problema
- Explicación de basado en imágenes/videos
- Integración en el sitio web
- Integración en los medios sociales
- Amigable con el medio ambiente, sin plástico
- Amigable con el medio ambiente, sin papel
- La impresión del menú es posible si es necesario.
- Muchos clientes satisfechos confían en VISYT
- No hay necesidad de conocimientos de informática
- 3 meses de prueba gratuita
- Cancelar en cualquier momento
- **...y es totalmente higiénico**

... para los invitados

- Fotos/Video en lugar de la propia imaginación
- Descripciones en su propio idioma (15)
- Muestra los ingredientes y la nutrición
- No hay que esperar a la carta del menú
- Lea las críticas de los platos y las comidas
- Lea las críticas de los restaurantes
- Navegación al restaurante
- Reserva por llamada directa desde el App
- También funciona sin necesidad de descargar la aplicación
- Ver los menús en la carretera y en todas partes
- Compartir comida y restaurantes con amigos y familiares para hacer planes para visitar restaurantes y bares
- **...y es totalmente higiénico**